


株式会社ドーガン主催
第2期 DOGANカレッジ開催のお知らせ



弊社は昨年度、九州の中堅・中小企業における次世代の経営人材育成を目的とした「DOGANカレッジ」を開催しました。講義内容に加え、グループワークや懇親会での異業種交流も大変ご好評いただいたため、今年度も継続して開催することとなりました。DOGANメンバー一同、皆様のご参加を心よりお待ちしております。

開催概要

背景	当社は、年間50社以上のアドバイザーサービスを通じ、次世代の経営人材育成が九州の発展に必要不可欠と認識しております。 一方で、ビジネススクールの講義の多くは一方通行型の講義が多く、実務に則した内容よりも学術的な学びを重視する傾向があります。また経営層同士の横の繋がりはあるものの、次世代の経営者候補同士が横で繋がるきっかけが少ないという課題がございました。
講義趣旨	現場の経営コンサルタントが実務事例を基に講師を務めさせていただき、皆様には実務に求められる経営スキルを身に付けていただきます。 また、本講義は、参加者同士の人脈形成も重要な目的と位置付けております。テーマごとにグループワーク形式で議論を交わし、併せて懇親会を企画しております。
目的	1.経営実務で求められる知識の習得 2.若手経営者候補/企業幹部候補同士における九州での人脈形成
概要	<ul style="list-style-type: none">■ 日程：2023年5月24日～2024年3月13日■ 会場：天神・赤坂付近の会議室■ 定員：30名（先着順）■ 形式：各講義2部構成（①セミナー形式/②グループワーク形式） <p>※会場は、参加人数が確定次第決定いたします。 なお、会場の予約状況次第では、日程が若干前後する可能性があります。</p>
開催内容	<ul style="list-style-type: none">■ 開校懇親会■ 講義①：財務分析■ 講義②：資金調達（融資・出資）■ 講義③：スタートアップへの投資■ 講義④：M&A戦略の考え方■ 講義⑤：マーケティング戦略■ 講義⑥：組織人事戦略■ 閉会懇親会 <p>※計14回となります（講義12回＋開校懇親会＋閉会懇親会） ※別途、1期生との懇親の場も設ける予定です</p>
対象者のイメージ	<ul style="list-style-type: none">・九州を地盤とする企業にお勤めで、成長意欲の高い方・仕事に活かせる人脈を形成したい方・中堅中小企業のオーナー、経営者又は後継者候補の方
参加費	新規の企業様：お一人様あたり¥330,000(税込) 継続の企業様：お一人様あたり¥220,000(税込) ※懇親会費は実費にてご負担頂きます（ただし懇親会のみ参加は不可）
お支払	お勤め先もしくは申し込み参加者個人のメールアドレス宛に請求書を送付します。
申込方法	URL又はQRコードよりお申し込みください。（期限：2023/4/25） https://forms.gle/ZtLvYgTTKEK4WVJ6 
お問い合わせ	株式会社ドーガン カレッジ事務局 嶋田・樋渡（ひわたし） shimada@dogan.jp

開校懇親会

日時	5月24日（水）：17:30～19:00、懇親会19:00～
概要	<ul style="list-style-type: none">- DOGAN カレッジの開催に関して- 各回で取り扱うテーマの説明- 自己紹介（本カリキュラム受講理由、期待すること、抱負等）

講義①：財務分析

日時	6月 7日（水）：17:30～19:00（①セミナー形式） 6月21日（水）：17:30～19:00（②グループワーク形式）
概要	<p>①セミナー形式</p> <ul style="list-style-type: none">- 財務会計の基本知識および、中小企業の決算書の見方について基本的な分析内容などを解説。当社が成長企業/再生企業に対して分析を行う際、まず最初に見るポイントなどを解説します。 <p>②グループワーク形式</p> <ul style="list-style-type: none">- 実際の弊社案件を匿名化したものを活用し、財務諸表を見ながら、課題の抽出、打ち手の検討など、皆様が経営者であればどのような施策を取るか検討していただき、ディスカッションしていただきます。

講義②：資金調達（融資・出資）

日時	8月 9日（水）：17:30～19:00（①セミナー形式） 8月23日（水）：17:30～19:00（②グループワーク形式）
概要	<p>①セミナー形式</p> <ul style="list-style-type: none">- 一口に融資と言っても様々な種類があります。本講義では中堅・中小企業向け融資の種類を解説していき、それぞれのメリット・デメリットの整理、調達時における金融機関との交渉ポイントを解説します。 <p>②グループワーク形式</p> <ul style="list-style-type: none">- 実際の弊社案件を匿名化したものを活用し、皆様が経営者（or財務責任者）だった場合、どのような調達方法を選択し、どのように金融機関と交渉していくか、ディスカッションしていただきます。

講義③：スタートアップへの投資

日時	10月 4日（水）：17:30～19:00（①セミナー形式） 10月18日（水）：17:30～19:00（②グループワーク形式）
概要	<p>①セミナー形式</p> <ul style="list-style-type: none">- 近年、事業会社ではスタートアップとの連携を見据えた投資が増えてきています。スタートアップへ投資する場合のポイントと、事業シナジーの考え方について解説します。 <p>②グループワーク形式</p> <ul style="list-style-type: none">- 投資したいベンチャー企業を1社見つけ出し、事業シナジーを踏まえてなぜそこに投資したいのか、ディスカッションしていただきます。

講義④：M&A戦略の考え方

日時	12月 6日（水）：17:30～19:00（①セミナー形式） 12月20日（水）：17:30～19:00（②グループワーク形式）
概要	①セミナー形式 - 近年、M&A市場は成長を続けており、特にオーナー経営者の高齢化に伴う事業承継は、幅広い業界から注目されています。まずは、M&Aにおける基本的な情報をお伝えし、企業価値評価、DDの進め方、契約書作成など具体的なプロセスを解説します。 ②グループワーク形式 - 実際の弊社案件を匿名化したものを活用し、皆様には売り手/買い手に分かれて、実際の交渉を疑似体験していただきます。

講義⑤：マーケティング戦略

日時	1月17日（水）：17:30～19:00（①セミナー形式） 1月31日（水）：17:30～19:00（②グループワーク形式）
概要	①セミナー形式 - 一般的なフレームワークや事例に対する弊社なりの見解をお伝えしつつ、過去事例を基に、実践的なポイントを解説します。 ②グループワーク形式 - 実際の弊社案件を匿名化したものを活用し、どのようなマーケティング戦略を打つべきか、ディスカッションしていただきます。

講義⑥：組織人事戦略

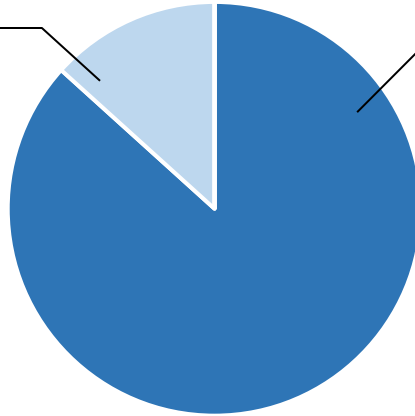
日時	2月14日（水）：17:30～19:00（①セミナー形式） 2月28日（水）：17:30～19:00（②グループワーク形式）
概要	①セミナー形式 - 一般的な組織論や、企業戦略と組織戦略のつながり、戦略と人事制度の関連性について、弊社の事例も盛り込んだ解説をします。また、最近注目され始めた「人的資本」の考え方や企業の取り組み事例もご紹介します。 ②グループワーク形式 - ある企業の事業戦略を踏まえ、どのような組織体系・人員配置にしたら実現できそうか、ディスカッションしていただきます。

閉校懇親会

日時	3月13日（水）：18:00～20:00、懇親会20:00～
概要	- 全6回にわたるカリキュラムのおさらい - 1年間の振り返り - 弊社代表より総括

満足度調査

まあまあ満足
13.3%



とても満足
86.7%

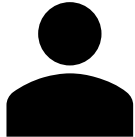
■ とても満足 ■ まあまあ満足 ■ 普通 ■ あまり満足していない ■ 満足していない

感想・意見



メディア業/リーダー/30代/男性

1つのテーマに絞らず多角的な内容であったため、経営における幅広い知識を身に付けることができました。



製造業/役員/50代/男性

様々な業界の方との交流があったことで、自社と他社における考え方の違いなどを知ることができたので、良い経験になりました。



小売業/役職なし/20代/男性

今まで会社を経営目線で見ることがなかったですが、これをきっかけに、財務を見れるようになったり、M&Aが他人事ではなかったりと、学びの多い講義でした。



不動産業/役員/40代/女性

グループワークで取り組む課題は実例を基にしていますし、お互いにフィードバックし合うことで、より理解が深まりました。