

2010年2月5日

株式会社ドーガン・アドバイザーズ

新サービス開始のお知らせ

九州の中堅企業・成長企業の“戦略策定”と“戦略遂行”をサポートする

「戦略アドバイザリーサービス」を開始しました。

株式会社ドーガン・アドバイザーズ（本社：福岡県 代表取締役 森 大介）は、九州の中堅企業・成長企業向けに「戦略アドバイザリーサービス」を開始しましたのでお知らせいたします。戦略アドバイザリーサービスとは、企業を取り巻く事業環境の調査・分析から経営戦略・事業戦略の策定、更には戦略の実行支援まで行うサービスです。

弊社は2004年8月の設立以来、一貫して金融や財務などのフィナンシャルを切り口としたプロフェッショナルサービスをご提供してまいりましたが、実績を積み重ねる中で、フィナンシャルのみならず、戦略面についてのご相談も数多くいただきました。

“フィナンシャル（財務）”と“ストラテジー（戦略）”は車の両輪のようなものです。弊社ではその両面から企業の経営をサポートすべく、大手コンサルティングファームでの実務経験が豊富なスタッフを補強し、「戦略アドバイザリー部」を創設いたしました。



サービス開始の背景

今までの常識が通用しないパラダイムシフトの時代の中で正しい経営判断をするためには、客観的かつ最新の情報と、業界の常識に捉われないダイナミックかつユニークな発想が必要不可欠です。しかしながら、経営のリソースは限られており、実際には発想の転換や新しい情報源の確保はなかなか難しいものです。ましてや膨大な情報の海の中から自社にとって有益な情報を探し出すことは容易ではありません。そこで弊社では、企業を取り巻く事業環境を精緻に分析した上で、中立的・専門的な立場から戦略策定のアドバイスと実行支援のサポートを行います。

サービス内容

弊社の戦略アドバイザリーサービスには、大きく5つの柱があります。まず1つ目の柱は「戦略策定支援」です。ここでは、経営戦略、マーケティング戦略、ブランディングな

ど、経営の羅針盤となる戦略策定をお手伝いいたします。2番目の柱は「計画策定支援」です。経営の総合診断から施策の立案、アクションプランへの落とし込みまでを事業計画として形にします。3番目の柱は「M&A アドバイザリー」です。M&A 戦略の策定から売買のアドバイザー、統合後の組織マネジメントまでをカバーし、企業買収（売却）による事業の再編を後押しします。4番目の柱は「リサーチ・受託調査」です。経営の意思決定の判断材料となる業界動向調査やマーケティング・リサーチ、事業性評価などを行います。最後は「不動産アドバイザー」です。主要な経営資源の一つである企業不動産のマネジメントと売買仲介を支援いたします。

サービスの特長

① ワンストップサービス

財務と戦略の両立は言うに及ばず、経営診断から経営戦略の策定、さらには戦略の実行支援まで一貫して手掛けることができます。特に M&A の分野では、グループ戦略の策定から売買のアドバイザー、PMI（統合後のシナジー創出のための組織マネジメント）までサポートできる数少ない専門機関です。

② 機動力とスピード

同種のサービスを提供できる専門機関のほとんどは首都圏に偏在しています。弊社は福岡を活動の拠点としているため、対応のスピードが格段に違います。九州地区の企業様には、自社の「経営企画室」としてご活用いただけます。

③ 高いコストパフォーマンス

弊社スタッフの多くは大手専門機関での実務を経験した地元出身者です。九州のマーケットプライスで、首都圏と同水準のクオリティを提供できるから、非常に高いコストパフォーマンス（価値に対する価値）を実現しました。

④ ファンドを活用した資金提供

弊社関連会社（株）ドーガン・インベストメンツ）が運営する4つの投資ファンドを通じて、成長戦略を後押しするための資金提供をすることも可能です。（尚、ファンドからの資金提供には別途審査が必要となります）

⑤ 多方面との広範囲な情報ネットワーク

投資銀行業務を通じて築き上げた九州圏・首都圏の金融機関、大手企業並びに投資先企業とのネットワークを駆使することで、質の高い情報を収集・提供できるほか、ビジネスマッチングをコーディネートすることも可能です。

・この件に関するお問い合わせ

（株）ドーガン・アドバイザーズ <http://www.dogan.jp>

〒810-0041 福岡市中央区大名2丁目4番22号

TEL : 092-739-2311（担当：中嶋） FAX : 092-739-2317 E-mail: nakajima@dogan.jp