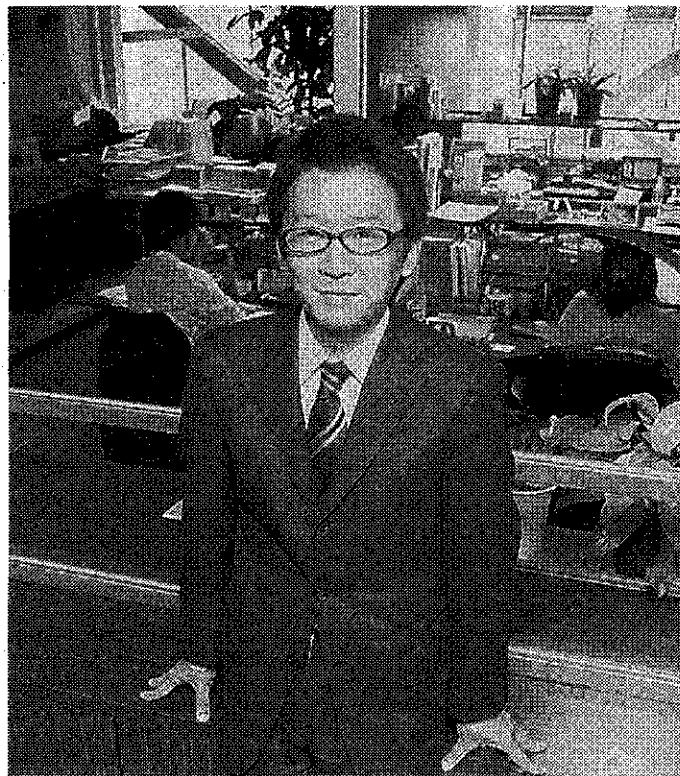


平成 19 年 4 月 20 日 (金)

毎日新聞



リッジファン を取得。内外から後継者
の運営に当たる に適任の人材を登用し、
インベストメ 財務体質の改善などを長
西市)で、支援 期にわたって支援して田
足などに取り組 潟に事業承継を図る。
素経営者にとり 東京出身。大卒後、大
カン・インベストメンツ」 事業切り売りなど
ファンドマネージャー 期間に利益の最大化
る従来のファンデのこ
方では、腰を据えて
組めない。「地場企
は、会社をそのまま
てほしいとの願い、
い。その要望に応えて
ファンドが事業をし
立することを示した

「九州フリッジブラン」を取得し、内外から後継者
ドーガン・インベストメント（福岡市）で、支援
企業の選定などに取り組む。〔企業経営者に亘
る。〕
シニアファンドマネージャー
中西雅也さん（31）

事業切り売りなどで、期間に利益の最大化を図る従来のファンドの考え方では、腰を据えて取り組めない。「地場企業には、会社をそのまま残してほしいとの願いが強い。その要望に応えて、ファンドが事業として成立することを示したい」

後継者難に悩む地場中小企業を支援しようと、中小企業基盤整備機構や西日本シティ銀行などの地方銀行ら行などが出資して5月に設立予定の株式を譲り受けて経営権優れた技術やノウハウを持ちながら、後継者が見つからず事業継続を断念するケースもある。ファンドは、こうした企業の債務を務めスponサー選定や資産売却にかかわった。