

世界的な銀行、米シティバンクを飛び出して九州で企業再生やM&A(合併・買収)の助言を手掛ける会社を起業した。債権処理など二年間で十件以上の案件を引き受け、ファンドを運営して地元のベンチャーや企業に投資、成長を手助けする事業にも手を広げた。「地元に貢献したい」熊本出身の「再建請負人」が郷土愛を胸に秘め、九州を疾走する

福岡事務所は〇一年、福岡出張所に格上げされたが、〇四年に退職。「ンサルティングを手掛ける「アントンピターンズ九州（福岡市）を立ち上げた。

九州で債権処理やM&A助言

「将来は地元の特産品に投資したい」



森大介氏

一九九八年、シティバンクでプライベートバンク(PB)部門の九州担当に手を挙げて福岡事務所の設立にかかわった。

「まだ誰も手を付けていない九州の豪裕層に目を付けました。『なぜ地方で?』と首をかしげる人も多かつたですが、前任者から引き継いだ二十億円だった顧客の預かり資産は、私が退職した二〇〇四年夏には五百億円まで膨らみました。九州で仕事をする際はホテルに泊まつていきましたが、顧客から『移動しながら商売する行商みたいだ』と笑われるので、上司を説得し〇一年一月に福岡事務所を開設しました」

郷土愛秘めた再生請負人

じた時、「森さんは、宅地分譲した付近の約千戸の風呂に、ホテルから出る温泉を供給していまして、これが時代の顧客でした。債権者だった外資系サークルは不動産を競売にかけて少しでも債権の回収

限られており、断るしかない
かった。顧客から「地元の
ために汗をかいたりどう
か」と勧められて、起業を
考えるようになりました

年間二十億円の売上メー
カーの経営重建など、派手
ではないが、経営者から感
謝されたときの充実感は何
ものにも代え難い。

シティ時代は、ヘッジファンドなどリスクの大きい金融商品をあえて顧客に勧めなかつたので、東京の上司からは「君みたいな消極的な社員は初めてだ」ともやかる話は半分にも満たないままでした。私が退職しないですが「地元に貢献している」というやりがいはあります」

九電工などが出资する
「チャレンジ九州・中小企
業がんばれファンド」を運
営。成長力が高い九州の中
小企業に融資を行っている。

昨年三月から熊本市の
主義の考え方があつたからだと思います。会ったからだと思ひます。会った。ホテルを経営する会社
もり、だいすけ 67年(昭和42)生まれ。熊本市で生まれ、父親の仕事で十二歳の時に東京都へ。都立芦山高校一年生の時に両親が熊本市に戻り、兄と東京で一人暮らしに。中央大学を91年に卒業し、「バブル最盛期で、一番派手そつた仕事をしていた」日本長期信用銀行(現新生銀行)に入社。シンディ・パンクを経て、04年に「ア・コンビタンス九州を設立。「コンピューター会社に闇雲えらぶことが多い」とい、10月に社名を「ドーガン・アドバイザーズ」に変更する。

「九州を飛び回り、一週間のうち半分も福岡市にいません。二年程度で、約二十社に計十億円を投資します。将来は自社でフアンడを設立して、めんたいこや焼酎など地元の特産品に投資したいです」

（西部支社 花房良祐）

(西部支社 花房良祐)